



## BTS TECHNICO-COMMERCIAL (TC)

### OBJECTIFS

- Maîtriser la démarche technico-commerciale terrain, de l'analyse du besoin à la négociation
- Savoir prospecter et développer un portefeuille clients,
- Maîtriser les spécificités techniques d'un produit,
- Organiser et assurer le suivi de son activité en fonction de la politique commerciale de l'entreprise,
- Conduire un projet en équipe et avec un réseau commercial

### CONTENU PÉDAGOGIQUE

#### Enseignements transversaux

- Communication écrite et orale (Français et Anglais)
- Environnement économique et juridique
- Gestion de projet

#### Technique et Commercial

- Technologies industrielles
- Développement de clientèle
- Communication - Négociation
- Management commercial

Echéances communes CFA/ Entreprises

Rédaction de 2 dossiers sur les 2 ans de formation

**1er dossier** : mise en œuvre d'un projet technico-commercial permettant de développer l'activité de l'entreprise

**2ème dossier** : présentation de 2 ou 3 situations de négociation commerciale auxquelles a participé l'apprenti

#### DURÉE

2 ans

#### VALIDATION

BTS Technico-Commercial (TC)  
(Diplôme de l'éducation nationale)

#### DISPOSITIFS DE FORMATION

- Eligible au CPF
- Apprentissage
- Contrat de professionnalisation

#### RYTHME DE L' ALTERNANCE

- 1 semaine au CFA et 1 semaine en Entreprise

#### DATES DE FORMATION

- A partir de septembre

#### MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- La méthode pédagogique repose sur l'alternance d'apports théoriques et d'applications pratiques.

#### FONCTIONS VISÉES

- Technico-commercial

#### POURSUITES D'ÉTUDES

- Licence Universitaire ou Professionnelle
- Ecole de Commerce
- Etudes à l'étranger



## PERSONNES CONCERNÉES

- Lycéens et/ou personnes âgées de 16 à 29 ans



## PRÉREQUIS

après un :

- BAC PRO INDUSTRIEL,
- BAC S,
- BAC STI2D
- D'autres situations sont envisageables et tous les dossiers seront examinés. (Bac général, BAC STMG, BAC PRO Tertiaire,...)

### PRIX

Gratuit

### CONTACT COMMERCIAL

**Maxime PLASSARD**  
[m.plassard@afpma.fr](mailto:m.plassard@afpma.fr)  
04 74 32 36 36

**Mathieu BLETTERY**  
[m.bletery@afpma.fr](mailto:m.bletery@afpma.fr)  
04 74 32 36 36



1 allée de Tyrandes 01960 Péronnas

Tél. 04 74 32 36 36 – Fax. 04 74 32 60 94 – E-mail : [afpma@afpma.fr](mailto:afpma@afpma.fr)

